Catalogue

# L’accompagnement Septeo Legal Suite au service de votre performance

legal suite
by SEPTEO

# A propos de Septeo Legal Suite

Leader des technologies juridiques d'entreprise Septeo Legal Suite, éditeur de logiciels juridiques, accompagne la performance de ses clients en déployant son expertise sur les marchés du Pilotage juridique d'entreprise (Enterprise Legal Management ELM), de la Gestion du cycle contractuel Contract (Lifecycle Management CLM), et de la Gouvernance, du Risque et de la Conformité (Governance Risk and Compliance GRC).

Septeo Legal Suite met, depuis plus de vingt ans, à disposition de ses clients des solutions innovantes, intelligentes et performantes. Notre but est de faciliter la gestion du travail des professionnels juridiques avec des technologies avancées et automatisées. Nous déployons notre expertise à travers le monde en prenant en compte différentes problématiques rencontrées par les professions juridiques.

# Les chiffres clés

**+1 500**

**Projets d'information juridique**

**2**

**Filiales**

Paris - Montréal

**Utilisateurs**

A travers le monde

**65 000**

**Clients**

**700**

**du Chiffre d'Affaires**

Investi en R&D

**18%**

# Votre Formation

# La qualité mesurée Septeo Legal Suite

Une formation est réussie si elle offre **une place suffisante à la pratique** et que cette dernière reproduit de façon réaliste la situation de travail des apprenants.

Cette conviction, nous l'avons développée au cours de nos années de formation et d'accompagnement.

Nous sommes convaincus que les formations qui réussissent sont celles qui misent sur **la qualité du contact humain et de l'animation**. En présentiel comme en distanciel, nous nous attachons à produire des dispositifs efficaces, dynamiques et agréables à suivre.

Nous proposons, pour épauler nos dispositifs de formation, des accompagnements individuels ou collectifs (coaching, mise en situation, entretiens individuels) dont le but est de **faciliter le transfert des acquis** de la formation au poste de travail.

Nous intervenons prioritairement **en personne** et pouvons compter sur l'appui de consultants que nous formons nous-mêmes pour répondre aux projets de grande envergure. Nous intervenons en français ou en anglais.

## Nos résultats

- **Plus de 900 utilisateurs formés en 2025**
- **Nos formateurs obtiennent une note moyenne de 4,73/5**
- **Le niveau moyen de compréhension du logiciel à l'issue de la formation est évalué à 4,11/5**

Notre organisme est certifié Qualiopi pour ses actions de formation.

# Les modalités

Toutes nos prestations de formation s'effectuent de la manière suivante :

1. **Modalités pédagogiques** : présentation du module en pratique continue au cours de la prestation
2. **Modalités d'évaluation des acquis** : exercices pratiques réalisés au cours de la formation.
3. **Évaluation de la satisfaction :** questionnaire adressé à l'issue de la formation.

## Accessibilité du public en situation de handicap

Nos formations peuvent être adaptées aux personnes en situation de handicap. Nous vous invitons à nous contacter en amont afin d'étudier les besoins et les aménagements possibles.

Pour plus d'informations, contactez-nous à l'adresse suivante : SEC-SEPTEOSIJE-Formation@septeo.com.

Les formations proposées concernent les modules existants dans le progiciel GaLexy, ainsi que la fusion des documents, la recherche avancée, les rapports, les workflows, les notifications et l'administration de l'outil

## Formation - Les modules

- Module Contrats
- Module Sociétés
- Module Contentieux
- Module Affaires Juridiques
- Module Délégations Juridiques
- Module Baux Immobiliers
- Module Pouvoirs Bancaires
- Module Portail collaboratif
- Module Propriété Intellectuelle
  - Déclaration d'invention & Brevet
  - Marque
  - Noms de domaines
- Module GaLexyDoc / Clausier

## Formation - Les outils

- Formation de formateurs à l'outil GaLexy (tous modules)
- Fonctionnalités transverses
- Administration fonctionnelle

# Les formations Modules Métiers Septeo Legal Suite

# Module Contrats

## Objectifs de la formation

- Centraliser l'ensemble des contrats dans une base commune
- Recevoir des alertes sur les dates et échéances clés des contrats
- Automatiser et historiser les procédures de validation des contrats

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Sociétés

## Objectifs de la formation

- Gérer les particularités juridiques et financières de chaque société sur une base commune
- Gérer la constitution et l'évolution du capital
- Renouveler et mettre fin aux mandats
- Suivre les convocations aux assemblées et l'adoption de résolutions

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation et supports pédagogiques

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Contentieux

## Objectifs de la formation

- Suivre les différentes procédures d'un contentieux au sein d'un même dossier
- Gérer les provisions, les frais et honoraires, et l'exécution des décisions
- Gérer des contentieux liés via la création de multi-contentieux

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Affaires Juridiques

## Objectifs de la formation

- Savoir gérer tous les types de dossiers juridiques (contrat, contentieux, propriété intellectuelle .. etc)
- Apprendre à traiter les dossiers métiers selon les domaines juridiques
- Créer des rapports permettant de visualiser les indicateurs clés de performance

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Délégations Juridiques

## Objectifs de la formation

- Suivre les délégations de pouvoirs et de signature
- Réaffecter les délégants ou les délégataires en cas de départs
- Générer des organigrammes sur les chaînes de délégations

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Baux Immobiliers

## Objectifs de la formation

- Répertorier les sites associés aux baux immobiliers
- Suivre l'évolution des loyers et des charges qui y sont associées
- Indexer les loyers sur la base d'indices et/ou chiffres d'affaires

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Pouvoirs Bancaires

## Objectifs de la formation

- Suivre les délégations de pouvoirs bancaires
- Réaffecter les signataires en cas de départ
- Générer des organigrammes sur les chaînes de délégations

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Portail Collaboratif

## Objectifs de la formation

- Créer des demandes et interagir avec d'autres collaborateurs internes
- Transformer des dossiers «demande»en dossier « métier » selon les autres modules dont vous disposez
- Harmoniser les réponses au sein du département juridique

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Propriété Intellectuelle

## Déclaration d'invention & Brevet

### Objectifs de la formation

- Suivre les déclarations d'invention et le portefeuille des brevets du groupe
- Identifier et suivre les échéances clés de la vie du brevet
- Gérer les contrats de Propriété Intellectuelle

**Pas de prérequis**

### Ressources

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

3 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Propriété Intellectuelle

## Marque

## Objectifs de la formation

- Suivre l'ensemble des marques et des créations graphiques développées par le groupe
- Identifier les échéances clés de la vie de la marque, du dessin ou du modèle
- Gérer les contrats de Propriété Intellectuelle

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Module Propriété Intellectuelle

## Noms de domaines

### Objectifs de la formation

- Contrôler et gérer l'intégralité du portefeuille de noms de domaines du groupe
- Identifier les échéances clés de la vie du nom de domaine
- Gérer les contrats de Propriété Intellectuelle

**Pas de prérequis**

### Ressources

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

3 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# GaLexyDoc / Clausier

## Objectifs de la formation

- Aide à la mise en place d'un clausier en fonction de vos contrats
- Ajouter ces contrats types modélisés sur GaLexy® afin de pouvoir les générer selon vos besoins
- Formation à la modélisation de contrats «type»

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Les outils transverses Septeo Legal Suite

# Formation de formateurs à l'outil GaLexy

## Valable pour tous les modules

### Objectifs de la formation

- Valider l'acquisition des connaissances relatives aux modules acquis
- Acquérir la méthodologie et les techniques utilisées par les formateurs de Septeo Legal Suite

**Pas de prérequis**

### Ressources

Guide d'utilisation et supports pédagogiques

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

12 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur.

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Fonctionnalités transverses

## Objectifs de la formation

- Mettre en place des circuits de validation interne (workflows)
- Rechercher et retrouver des dossiers via la recherche rapide et avancée
- Exploiter les données présentes dans GaLexy® en créant des rapports et des KPIs

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation et supports pédagogiques

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Administration fonctionnelle

## Objectifs de la formation

- Gérer les référentiels du/des module(s) acquis
- Créer des modèles de circuits de validation interne (workflows)
- Créer des profils utilisateurs et leur attribuer des droits d'accès
- Personnaliser l'outil en créant des onglets, des blocs et des champs supplémentaires

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# L’accompagnement Septeo Legal Suite

# Distinguer l'accompagnement

Le pôle Formation propose également des prestations d'accompagnement permettant d'approfondir l'utilisation de GaLexy et de bénéficier d'un accompagnement personnalisé selon les besoins du Client.

Il offre des aides variées allant de l'aide au paramétrage de l'outil, à la saisie des premiers dossiers, à la construction de rapports.

C'est un accompagnement très apprécié de la part des participants et qui permet une meilleure compréhension de l'outil et ainsi accroît l'efficacité.

## L'accompagnement

- Aide au paramétrage de l'outil
- Aide à la configuration du contenu des référentiels
- Aide à la mise en place des droits d'accès
- Assistance à la saisie des premiers dossiers
- Mise en place des modèles de workflows
- Aide à la création de rapports
- Accompagnement à la modélisation des premiers documents XDOC

# Aide au paramétrage de l'outil

## Objectifs de l'accompagnement

- Paramétrer GaLexy® en fonction de vos besoins
- Créer les comptes utilisateurs
- Paramétrer les droits d'accès des utilisateurs

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Aide à la configuration du contenu des référentiels

## Objectifs de l'accompagnement

- Cibler vos besoins
- Accompagner dans la saisie des premiers dossiers métiers
- Diffuser les bonnes pratiques relatives aux différents modules acquis.

**Pas de prérequis**

**Ressources**

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

3 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Aide à la mise en place des droits d'accès

## Objectifs de l'accompagnement

- Paramétrer GaLexy® en fonction de vos besoins
- Créer les comptes utilisateurs
- Paramétrer les droits d'accès des utilisateurs

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Assistance à la saisie des premiers dossiers

## Objectifs de l'accompagnement

- Accompagner l'utilisateur dans la saisie de ses premiers dossiers dans GaLexy
- Appliquer les bonnes pratiques de saisie afin de fiabiliser et homogénéiser les données enregistrées
- Gagner en autonomie dans la création et la mise à jour des dossiers dans GaLexy

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

3 heures

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Mise en place des modèles de workflows

## Objectifs de l'accompagnement

- Définir les processus de validation interne selon vos besoins
- Paramétrer le déclenchement automatique des circuits de validation

**Pas de prérequis**

**Ressources**

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

3 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Aide à la création de rapports

## Objectifs de l'accompagnement

- Extraire, analyser et exploiter les données stockées sur GaLexy®
- Créer et générer des rapports

**Pas de prérequis**

**Ressources**

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

3 heures

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Accompagnement à la modélisation

## des premiers documents XDOC

### Objectifs de l'accompagnement

- Modéliser des documents personnalisés
- Ajouter ces documents modélisés sur GaLexy® afin de pouvoir les générer

**Pas de prérequis**

### Ressources

Guide d'utilisation

**Public**

Maximum 8 personnes

**Localisation**

A distance ou en présentiel sur demande

**Durée**

Entre 6 et 12 heures
Points téléphoniques nécessaires

**Prix**

Selon la grille tarifaire en vigueur

**Contacts**

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

**Délai d'accès à la formation**

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# Modélisation via GaLexyDoc

## Objectifs de l'accompagnement

- Créer et structurer un modèle de document dans GaLexyDoc
- Paramétrer les champs et données nécessaires à la génération automatisée du document
- Générer et tester le document modélisé afin de vérifier son bon fonctionnement

**Pas de prérequis**

## Ressources

Guide d'utilisation

### Public

Maximum 8 personnes

### Localisation

A distance ou en présentiel sur demande

### Durée

En fonction du document

### Prix

Selon la grille tarifaire en vigueur

### Contacts

Service Commercial **sec-septeosije-commercial@septeo.com** ou par téléphone au **01 41 38 75 75**

### Délai d'accès à la formation

La formation pourra être réalisée dans un délai d'un mois après la signature du contrat

# LS Academy, votre espace de ressources en ligne

## Des ressources accessibles pour vous accompagner dans l'utilisation de GaLexy

Notre objectif est de vous offrir la meilleure expérience possible lors de votre parcours de formation

- Consultez à tout moment les ressources mises à votre disposition
- Retrouvez les guides et contenus documentaires utiles à l'utilisation de GaLexy
- Approfondissez votre connaissance des fonctionnalités à votre rythme
- Retrouvez facilement les ressources utiles selon vos besoins.

# Offre Customer Care

## Clés d'un Onboarding et d'une adoption réussie

| Services | Silver | Gold | Platinium |
|---|---|---|---|
| Accès au CSM (suivi et coordination) | ✓ | ✓ | ✓ |
| Accès au Support | ✓ | ✓ | ✓ |
| Plan CSM (Pilotage et suivi de l'atteinte des objectifs) | | ✓ | ✓ |
| LS Academy (accès illimité) | | ✓ | ✓ |
| Formations personnalisées (12h par an) | | | ✓ |
| Focus indicateurs de performance | | | ✓ |
| Accès à nos ressources partenaires | | | ✓ |

# Le Customer Care

## Votre satisfaction tout au long de votre parcours client est notre priorité

### Accueil
L'enclenchement

1

**Présentons-nous !**

- Customer Success Manager
- Planification de la réunion de lancement
- Questionnaire d'audit initial

### Onboarding
La découverte

2

**Les formations commencent !**

- Méthodologie & Accompagnement
- Formations
- Présentation de la LS Academy

### Utilisation
L'approfondissement
Partie I

3

**Parlons-nous !**

- Revue des objectifs de satisfaction
- Mise à disposition de la LS Academy

### Adoption
L'approfondissement
Partie II

4

**Nous validons vos objectifs !**

- Validation de l'atteinte de vos objectifs de satisfaction
- RDVs trimestriels
- Questionnaire de satisfaction

### Enchantement
La consolidation

5

**On continue ensemble !**

- Capsules
- Ressources en ligne
- Club Utilisateurs Digital

legal suite
by SEPTEO

25 Quai du Président Paul Doumer, 92400 Courbevoie, France
+33 1 41 38 75 75 | sec-septeosije-contact-ls@septeo.com

legal-suite.fr

Derrière
chaque
moment
de vie.